



Tomasz Szarek

Radca prawny
Partner Zarządzający

Dane kontaktowe

Wrocław (Siedziba główna)
T +48 71 3265140
F +48 71 3265141
tomasz.szarek@sdzlegal.pl

Specjalizacja

- Prawo Spółek
- Prawo antymonopolowe / Prawo umów handlowych
- Prawo antymonopolowe oraz prawo pomocy publicznej
- Prawo nieruchomości
- IP/IT
- Sukcesja praw korporacyjnych
- Ochrona danych osobowych
- Umowy w obrocie gospodarczym
- Compliance
- Restrukturyzacja przedsiębiorstw
- Postępowania upadłościowe
- Distressed M&A
- Wsparcie prawne doradców restrukturyzacyjnych
- Spory Korporacyjne
- Prawo Spółek / M&A

Przebieg pracy zawodowej

Tomasz Szarek jest Partnerem Zarządzającym SDZLEGAL Schindhelm i w Kancelarii kieruje działem Prawa Spółek i M&A.

Prezes Zarządu International Advisory Group IAG GLOBAL – globalnej sieci kancelarii prawnych i podatkowych, zrzeszającej 55 firm członkowskich z ok. 60 lokalizacji na całym świecie i wszystkich kontynentach.

Członek Zarządu ITCORNER – ogólnopolskiego klastra firm technologicznych, w którego składzie znajduje się ponad 100 członków z siedzibami na terenie całego kraju.

W latach 1998–2003 studiował prawo na Wydziale Prawa, Administracji i Ekonomii Uniwersytetu Wrocławskiego.

W 2004 roku rozpoczął aplikację radcowską i w 2008 roku został wpisany na listę radców prawnych prowadzoną przez Okręgową Izbę Radców Prawnych w Opolu.

W roku 2010 ukończył Akademię Spółek w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie.

Autor wielu komentarzy i opracowań z zakresu prawa spółek oraz redaktor naczelny bloga prawniczego „Spółka i prawo”
www.spolkaiprawo.pl

Ekspertyza

W ramach swojej specjalizacji z zakresu prawa handlowego i prawa spółek mec. Tomasz Szarek doradza klientom m.in w sprawach zakładania, zarządzania i reorganizacji spółek, obsługuje stowarzyszenia, fundacje oraz organizacje non-profit. Swoje doradztwo świadczy na rzecz największych w Polsce spółek publicznych i niepublicznych. Uprawnienia *Certified AML Compliance Officer* umożliwiają Mu świadczenie usług doradczych krajowym oraz zagranicznym podmiotom we wdrażaniu i zarządzaniu procedurami dotyczącymi prania brudnych pieniędzy oraz *compliance*.

Jako szef działu M&A wspiera przedsiębiorców w procesach fuzji i przejęć, a także przekształceń spółek, restrukturyzacjach, upadłościach oraz postępowaniach naprawczych i likwidacyjnych.

Jest autorem szeregu publikacji i opracowań z zakresu prawa spółek i prawa ochrony konkurencji.

Referencje

- doradztwo prawne w procesie zakupu grupy polskich spółek z branży farm wiatrowych przez austriacki fundusz inwestycyjny;
- przeprowadzenie procesu połączenia grupy spółek z branży konstrukcyjno-projektowej (kapitał francuski);
- doradztwo prawne w procesie połączenia wiodących spółek z zakresu handlu hurtowego stalą (kapitał szwedzki); wartość transakcji szacuje się na ok. 20 milionów PLN;
- doradztwo prawne w procesie przejęcia spółki z branży doradztwa finansowego (kapitał polski) przez hiszpańską spółkę z branży bankowości;
- przeprowadzenie procesu M&A w zakresie wprowadzenia inwestora zewnętrznego (kapitał ukraiński) do spółki prowadzącej sieć hoteli w Polsce (kapitał polski); szacowana wartość transakcji wynosi 12 milionów PLN;
- przeprowadzenie optymalizacji podatkowej transakcji sukcesji rodzinnej przedsiębiorstwa (kapitał niemiecki) z branży hotelarskiej;
- realizacja procesów przejęcia (share deal/asset deal), przekształcenia i połączenia spółek kapitałowych (kapitał polski, francuski, szwedzki, holenderski);
- realizacja procesów przekształcenia jednoosobowych działalności gospodarczych w spółki kapitałowe; szacowana wartość transakcji to ok. 12 milionów PLN;
- dochodzenie w imieniu spółki i wspólników odpowiedzialności członków organów spółek kapitałowych z tytułu działania na szkodę spółki (kapitał polski);
- przygotowanie struktury i koncepcji prawnej zarządzania inwestycją deweloperską w formie pierwszego w Polsce miasta zrównoważonego (kapitał polski);
- uczestnictwo w organach nadzoru osób prawnych – wsparcie prawne w zakresie prowadzenia prac organów nadzoru (kapitał polski);
- doradztwo prawne w procesie wyjścia inwestora strategicznego ze spółki kapitałowej – optymalizacja podatkowa transakcji (kapitał polski, kapitał holenderski); wartość transakcji szacuje się na 20 milionów PLN;
- doradztwo prawne w procesie przejęcia zorganizowanej części przedsiębiorstwa z branży przemysłu ciężkiego (kapitał fiński) przez spółkę z branży przetwórstwa stali (kapitał szwedzki); szacowana wartość transakcji to 60 milionów PLN;
- doradztwo prawne w procesie sprzedaży grupy spółek z branży gospodarki odpadami (kapitał niemiecki); szacowana wartość transakcji wynosi 30 milionów EUR;
- doradztwo bieżące dla klientów z branży IT w zakresie negocjacji i zawierania umów wdrożeniowych, licencyjnych i umów dotyczących praw autorskich; e-commerce, B2B/B2C;
- doradztwo wiodące w projekcie finansowania start-upu z branży IT poprzez wejście funduszu private equity (szacowana wartość to 2 mln EUR).

Języki

angielski, polski