

ZAPROSZENIE

SZKOLENIE

**Jak bezpiecznie i korzystnie wprowadzić
zewnętrznego inwestora do własnej spółki ?**

**Ekonomiczne, prawne i podatkowe aspekty
transakcji**

ORGANIZATORZY



PATRONI



ZAPROSZENIE

Jak bezpiecznie i korzystnie wprowadzić zewnętrznego inwestora do własnej spółki ?

Ekonomiczne, prawne i podatkowe aspekty transakcji

Proces pozyskania inwestora zewnętrznego jest długotrwały i skomplikowany. Problemy finansowe przedsiębiorstwa, potrzeba jego rozwoju, ale także brak następców wśród aktualnych jego właścicieli powodują, iż stajemy przed decyzją o częściowym lub całkowitym zbyciu przedsiębiorstwa na rzecz zewnętrznego inwestora.

Jak bezpiecznie przeprowadzić taki proces?

Jak najkorzystniej przedstawić walory przedsiębiorstwa?

Jak wycenić przedsiębiorstwo?

Jak przejść etap negocjacji i audytów prowadzonych przez potencjalnego inwestora ?

Ostatecznie - jak ukształtować transakcję, aby była ona korzystna prawnie i podatkowo?

Na te wszystkie pytania odpowiemy w trakcie szkolenia organizowanego przez SDZLEGAL SCHINDHELM i RECOVERY SOLUTIONS.

Co omówimy w trakcie szkolenia?

Pokażemy jak przygotować się do sprzedaży przedsiębiorstwa, oraz jak dokonać jego rzetelnej wyceny. Zwrócimy także uwagę na to, jak przeprowadzić wspólnie z inwestorem proces due diligence celem weryfikacji dokonanej wyceny. Powiemy także, jak ukształtować transakcję od strony prawnej, tak aby nie ujawnić informacji „sensytywnych” i zabezpieczyć się przed nieuczciwym działaniem inwestora. Wskażemy także podatkowe aspekty transakcji sprzedaży przedsiębiorstwa sygnalizując kluczowe metody optymalizacyjne.

Dlaczego warto wziąć udział w szkoleniu?

Każde przedsiębiorstwo jest inne, tak jak proces jego sprzedaży. Aby skutecznie przeprowadzić taki proces trzeba uwzględnić różne aspekty funkcjonowania przedsiębiorstwa. Na potrzeby naszego szkolenia zebraliśmy ekspertów z różnych dziedzin, po to by w sposób jasny, ale i dokładny wskazali na podstawowe problemy związane z procesem sprzedaży przedsiębiorstwa.

Proces ten to bowiem:

- **analiza ekonomiczna** umożliwiająca wycenę i ukształtowanie podstawowych elementów transakcji;
- **analiza podatkowa** wskazująca na sposób w jaki transakcja ma być zawarta i skonstruowana aby zminimalizować ryzyka podatkowe;
- **analiza prawna** określająca formalne aspekty prowadzonej transakcji i pozwalająca zabezpieczyć interesy obu jej stron, w tym także
- zapewnienie przeprowadzenia transakcji w sposób zgodny z **regulacjami prawa konkurencji**.

Do kogo skierowane jest szkolenie?

Do przedsiębiorców stojących przed decyzją o sprzedaży przedsiębiorstwa, czy też poszukujących zewnętrznego inwestora na potrzeby jego rozwoju, ale także do organów właścicielskich i zarządzających spółkami prawa handlowego i podmiotami planującymi lub realizującymi proces sprzedaży przedsiębiorstwa lub wprowadzenia do niego zewnętrznego inwestora.

ZAPROSZENIE

PRELEGENCI:



Tomasz Szarek – radca prawny / partner w Kancelarii SDZLEGAL SCHINDHELM. Kieruje działem prawa spółek i obsługi korporacyjnej. Specjalizuje się w projektach przekształceń spółek oraz w transakcjach typu M&A. Autor publikacji oraz wykładów z zakresu prawa spółek i prawa handlowego.



Dorota Flaczyńska

Prezes Zarządu Recovery Solutions SA. Doradca w projektach M&A. Trener Biznesu. Specjalista HR. Specjalizuje się w realizacji projektów restrukturyzacji, przejęć i fuzji przedsiębiorstw oraz w strategicznym i operacyjnym zarządzaniu zasobami ludzkimi na różnych etapach rozwoju organizacji, także w ramach przeprowadzania restrukturyzacji. Posiada długoletnie doświadczenie w realizacji projektów związanych z konsultingiem biznesowym, doradztwem transakcyjnym, zarządzaniem zmianą, przygotowaniem spółki do procesu upublicznienia, planowaniem i przeprowadzaniem procesów szkoleniowych dla zarządzających menedżerów spółek kapitałowych. Certyfikowany doradca Alternatywnego Systemu Obrotu GPW.



Andrzej Łuszek – doradca podatkowy. Specjalizuje się w obsłudze podatkowej i rachunkowej spółek prawa handlowego, wykorzystując swoje wieloletnie doświadczenie w doradztwie podatkowym świadczonym na rzecz podmiotów gospodarczych.



Jarosław Fidała - associate w SDZLEGAL SCHINDHELM. Doradza krajowym i zagranicznym podmiotom gospodarczym w zakresie prawa antymonopolowego, prawa ochrony konsumentów, prawa spółek, transakcji M&A oraz *compliance*. Autor szeregu komentarzy, publikacji i opracowań z zakresu prawa antymonopolowego oraz *compliance*.

ZAPROSZENIE

Jak bezpiecznie i korzystnie wprowadzić inwestora zewnętrznego do własnej spółki?

Ekonomiczne, prawne i podatkowe aspekty transakcji

Termin : 15 / 11 / 2012

Miejsce: Stara Giełda, Plac Solny 16, 50-062 Wrocław (parter – Sala Świetlikowa)

Język: Szkolenie w języku polskim

Godziny: 9.00 – 14.30

Warunki uczestnictwa: Ilość miejsc ograniczona. Decyduje kolejność zgłoszeń. Uczestnicy otrzymają certyfikaty ukończenia szkolenia.

Koszt : 390 złotych + 23% VAT.

Cena obejmuje: materiały szkoleniowe, przerwy kawowe, certyfikat ukończenia szkolenia.



FORMULARZ ZGŁOSZENIA UDZIAŁU

IMIĘ: _____

NAZWISKO: _____

STANOWISKO: _____

FIRMA: _____

Proszę wystawić fakturę na:

FIRMA: _____

ADRES: _____

NIP: _____

KOSZT UDZIAŁU: 390 ZŁ + 23% VAT / osoba

Wypełniony formularz zgłoszenia należy przesłać na adres email: wroclaw@sdzlegal.pl lub faksem na numer: **071 326 51 41**. Zgłoszenia można także dokonać pocztą elektroniczną z podaniem danych zawartych w niniejszym formularzu. Zgłoszenia będą przyjmowane najpóźniej w terminie do dnia **14 listopada 2012**.

Ilość miejsc ograniczona. Decyduje kolejność zgłoszeń. Organizatorzy zastrzegają sobie możliwość zmiany terminu szkolenia.

