

TARCZA FINANSOWA PFR DLA FIRM I PRACOWNIKÓW

OMÓWIENIE

Wrocław, dnia 16 kwietnia 2020 r.

Tarcza finansowa realizowana przez Polski Fundusz Rozwoju S.A. (PFR) – co wiemy do tej pory?

Dotychczas uchwalone rozwiązania pomocowe, składające się na tzw. tarczę antykryzysową, w wielu przypadkach okazują się niewystarczające z perspektywy potrzeb przedsiębiorców, którzy ponoszą negatywne konsekwencje gospodarcze epidemii COVID-19. Dlatego rząd podjął decyzję o wprowadzeniu dodatkowego programu wsparcia dla przedsiębiorców – tarczy finansowej PFR dla firm i pracowników. Celem programu, realizowanego za pośrednictwem Polskiego Funduszu Rozwoju S.A., ma być, w szczególności, ochrona rynku pracy i zapewnienie płynności finansowej przedsiębiorcom w okresie poważnych zakłóceń ekonomicznych. Założony koszt realizacji programu to 100 mld zł.

Pierwsze informacje o tarczy finansowej, w tym warunkach uzyskania finansowania w jej ramach, podano do publicznej wiadomości w pierwszych dniach kwietnia br. Program został już zgłoszony Komisji Europejskiej celem poddania go ocenie pod kątem zgodności z prawem unijnym, co stanowi warunek jego wdrożenia.

Poniżej przedstawiamy główne założenia programu, znane na dzień przygotowania niniejszego opracowania. Opis będziemy aktualizować dla Państwa na bieżąco.

Zespół SDZLEGAL Schindhelm



→ DLA KOGO I CO?

1) Mikroprzedsiębiorca, mały i średni przedsiębiorca:

- na wsparcie mogą liczyć przedsiębiorcy, u których wystąpił spadek przychodów o co najmniej 25%;
- wsparcie ma przybrać przede wszystkim formę subwencji finansowych i rekompensat finansowych;
- pomoc finansowa ma być obsługiwana **za pośrednictwem systemów bankowości elektronicznej wybranych banków.**

Mikroprzedsiębiorca – przedsiębiorca, który zatrudnia co najmniej 1 pracownika z wyłączeniem właściciela, ale nie więcej niż 9 pracowników, a jego roczny obrót lub suma bilansowa nie przekracza kwoty 2 mln euro

Mały albo średni przedsiębiorca – przedsiębiorca zatrudniający od 10 do 249 pracowników, o rocznym obrocie nieprzekraczającym 50 mln euro lub sumie bilansowej nieprzekraczającej 43 mln euro

2) Duży przedsiębiorca:

- na wsparcie mogą liczyć przedsiębiorcy, w szczególności, u których wystąpił spadek przychodów o co najmniej 25%, którzy utracili zdolność produkcji lub świadczenia usług lub z powodu zakłóceń w funkcjonowaniu rynku finansowego nie mają dostępu do rynku kapitałowego lub limitów kredytowych w związku z nowymi kontraktami;
- wsparcie ma przybrać przede wszystkim formę zwrotną, odpłatną (np. pożyczki) z możliwością kompensacji szkody związanej z pandemią;
- przewiduje się kilka mechanizmów pomocowych, zależnych od potrzeb danego przedsiębiorcy;
- program ma być obsługiwany **za pośrednictwem specjalnego formularza zgłoszeniowego, udostępnionego online.**

Duży przedsiębiorca – przedsiębiorca, który zatrudnia co najmniej 250 pracowników, a jego roczny obrót przekracza 50 mln euro lub suma bilansowa przekracza 43 mln euro.

→ ILE DOSTANĘ I ILE MUSZĘ ODDAĆ?

1) Mikroprzedsiębiorca:

- subwencja ma być liczona jako iloczyn liczby zatrudnionych oraz kwoty bazowej subwencji na pracownika;
- kwota bazowa ma wynosić od 12.000 do 36.000 zł, w zależności od skali spadku przychodów przedsiębiorcy; spadek przychodów musi wynosić co najmniej 25%;



- subwencja będzie mogła zostać przeznaczona na:
 - o pokrycie kosztów prowadzenia działalności gospodarczej, z wyłączeniem nabycia (przejęcia) w sposób bezpośredni lub pośredni innego przedsiębiorcy;
 - o spłatę kredytów; możliwe ma być wykorzystanie subwencji na przedterminową spłatę kredytów, maksymalnie do 25% wartości pożyczki;
- finansowanie ma mieć charakter bezzwrotny, nawet do 75% otrzymanych środków, w razie spełnienia określonych warunków, w szczególności co do dalszego prowadzenia działalności gospodarczej i utrzymania zatrudnienia.

2) Mały i średni przedsiębiorca:

- subwencja ma być uzależniona od wielkości obrotów i skali ich spadku; ma być liczona jako odsetek (%) wartości przychodów ze sprzedaży przedsiębiorcy za rok obrotowy 2019;
- wartości subwencji mają przyjąć 4%, 6% lub 8% wartości przychodów przy odpowiednio spadku tych przychodów o minimum 25%, 50% i 75%;
- finansowanie ma mieć charakter bezzwrotny, nawet do 75% otrzymanych środków, w razie spełnienia określonych warunków, w szczególności co do dalszego prowadzenia działalności gospodarczej i utrzymania zatrudnienia oraz odnotowania dalszej straty na sprzedaży.

3) Duży przedsiębiorca:

- **finansowanie płynnościowe:**
 - o ma przybrać postać pożyczek, obligacji, skupu należności lub wierzytelności albo udzielenia gwarancji z maksymalnym okresem finansowania 2 lata, z możliwością przedłużenia o kolejny rok;
 - o dofinansowanie ma wynosić nawet do 1 mld zł dla jednego przedsiębiorcy; pieniądze będzie można przeznaczyć, w szczególności, na pokrycie bieżących kosztów prowadzenia działalności;
- **finansowanie preferencyjne:**
 - o ma polegać na udzieleniu pożyczek preferencyjnych na okres 3 lat, nawet do kwoty 750 mln zł dla jednego przedsiębiorcy;
 - o możliwe ma być umorzenie pożyczki nawet do 75% jej wartości; warunkiem ma być przede wszystkim utrzymanie przez przedsiębiorcę zatrudnienia;
- **finansowanie inwestycyjne:**
 - o ma przybrać postać objęcia przez państwo instrumentów kapitałowych, zwłaszcza udziałów lub akcji; objęcie instrumentów kapitałowych ma następować na zasadach rynkowych lub w ramach pomocy publicznej;
 - o przewiduje się przeznaczenie nawet do 1 mld zł na jednego przedsiębiorcę.

WAŻNE! Konkretny warunki wsparcia i obowiązki przedsiębiorcy ma określać umowa.



→ JAKIE WARUNKI MUSZĘ SPEŁNIĆ?

1) Mikroprzedsiębiorca, mały i średni przedsiębiorca:

- prowadził działalność gospodarczą na dzień 31 grudnia 2019 r.;
- odnotował spadek obrotów gospodarczych (spadek sprzedaży towarów lub usług, w ujęciu ilościowym lub wartościowym) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca lub analogicznego miesiąca ubiegłego roku, w związku z zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki;
- nie otwarto w stosunku do niego postępowania upadłościowego, restrukturyzacyjnego ani likwidacyjnego;
- na dzień 31 grudnia 2019 r. lub dzień udzielenia finansowania nie zalega z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenie społeczne (rozłożenie na raty i odroczenie nie są uznawane za zaleganie);
- nie prowadzi działalności gospodarczej w zakresie:
 - a) handlu i produkcji broni oraz amunicji;
 - b) produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczeniem lub naruszeniem wolności indywidualnych lub praw człowieka;
 - c) obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych, takich jak: eksperymenty na zwierzętach, hazard, produkcja wyrobów tytoniowych, środka odurzających i innych używek;
- beneficjent rzeczywisty przedsiębiorcy posiada rezydencję podatkową na terytorium Polski i rozliczać tu podatki za 2 ostatnie lata obrotowe¹.

2) Duży przedsiębiorca:

- odnotował spadek obrotów gospodarczych (przychodów ze sprzedaży) o co najmniej 25% w dowolnym miesiącu po 1 lutego 2020 r. w porównaniu do poprzedniego miesiąca lub analogicznego miesiąca ubiegłego roku w związku z zakłóceniami w funkcjonowaniu gospodarki na skutek COVID-19;
- utracił zdolność produkcji lub świadczenia usług albo odbioru produktów lub usług przez zamawiających w związku z brakiem dostępności komponentów lub zasobów w związku z COVID-19;
- nie otrzymuje płatności z tytułu sprzedaży na skutek COVID-19, w kwocie przekraczającej 25% należności;
- w związku z zakłóceniami w funkcjonowaniu rynku finansowego nie ma dostępu do rynku kapitałowego lub limitów kredytowych w związku z nowymi kontraktami;
- jest uczestnikiem Programów Sektorowych;

¹ Od tej zasady możliwe ma być odstępstwo, jeżeli beneficjent programu, a więc przedsiębiorca, zobowiąże się do przeniesienia rezydencji podatkowej na terytorium RP w terminie 9 miesięcy od dnia udzielenia finansowania lub w przypadku przedsiębiorstw zagranicznych zobowiąże się do akceptacji dodatkowych zobowiązań, np. inwestycyjnych.



UWAGA! Z dotychczas zamieszczonych materiałów dotyczących tarczy finansowej nie wynika, czy warunki te muszą być spełnione łącznie, czy wystarczające jest zrealizowanie jednego z nich.

dodatkowo:

- prowadził działalność gospodarczą na dzień 31 grudnia 2019 r.;
- nie otwarto w stosunku do niego postępowania upadłościowego, restrukturyzacyjnego ani likwidacyjnego;
- na dzień 31 grudnia 2019 r. lub dzień udzielenia finansowania nie zalega z płatnościami podatków i składek na ubezpieczenie społeczne (rozłożenie na raty i odroczenie nie są uznawane za zaleganie);
- nie prowadzi działalności w zakresie:
 - a) handlu i produkcji broni oraz amunicji;
 - b) produktów lub usług, które mogą skutkować ograniczeniem lub naruszeniem wolności indywidualnych lub praw człowieka;
 - c) obszarów wątpliwych z powodów etyczno-moralnych takich jak: eksperymenty na zwierzętach, hazard, produkcja wyrobów tytoniowych, środka odurzających i innych używek;
- beneficjent rzeczywisty przedsiębiorcy posiada rezydencję podatkową na terytorium Polski i rozliczać tu podatki za 2 ostatnie lata obrotowe².

W razie jakichkolwiek pytań lub wątpliwości dotyczących tarczy finansowej i innych kwestii prawnych związanych z COVID-19 pozostajemy do Państwa dyspozycji.

SDZLEGAL Schindhelm

Kancelaria Prawna Schampera, Dubis, Zajac i Wspólnicy sp. k.

ul. Kazimierza Wielkiego 3, 50-077 Wrocław

Tel.: +48 71 326 51 40

E-mail: aleksandra.krawczyk@sdzlegal.pl

E-mail: kinga.slomka@sdzlegal.pl

E-mail: wroclaw@sdzlegal.pl

www.schindhelm.com

² Od tej zasady możliwe ma być odstępstwo, jeżeli beneficjent programu, a więc przedsiębiorca, zobowiąże się do przeniesienia rezydencji podatkowej na terytorium RP w terminie 9 miesięcy od dnia udzielenia finansowania lub w przypadku przedsiębiorstw zagranicznych zobowiąże się do akceptacji dodatkowych zobowiązań, np. inwestycyjnych.